

PDAGroup Trainingsprogramme

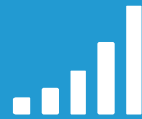


Unsere Erfahrenen Trainer legen das gesamte Potenzial Ihrer Mitarbeiter frei und vermitteln Wissen auf den Punkt gebracht.



**PERFEKT
KOMBINIERT**

All unsere Programme bestehen sowohl aus virtuellen Teilen, als auch Präsenzelementen.



**HOCH-
EFFIZIENT**

Während des Programms arbeiten Sie an Ihren tatsächlichen Aufgaben, sodas keine Arbeit liegen bleibt.



**KONTINUIERLICH
BEGLEITET**

Unsere Programmleiter begleiten die Teilnehmer in jedem Schritt des Programms.

Inspirational Selling Program



Entwickeln einer gezielten Verkaufsstrategie für potenzielle Kunden, um Ihre Gewinne zu maximieren

Dieses Programm für Sales Manager zeigt Ihnen, wie Sie ausgewählte Verkaufsmethoden auf Ihren speziellen Markt und Ihre Lösung anwenden. Sie erstellen Ihre einzigartige Werbebotschaft, die Ihnen hilft Neukunden zu gewinnen und vorhandene Geschäftsbeziehungen weiter auszubauen. Ziel des Programms sind Ihre gefüllte Prospect-Pipeline, ein Aktionsplan und eine maßgeschneiderte, kundenorientierte Präsentation für jeden Sales Manager.

Wir kombinieren darin Präsenz-, virtuelle und Coaching-Sitzungen, um ein tiefgreifendes Verständnis für den Markt und die wichtigsten Stakeholder zu erlangen.



In 5 Schritten zum Erfolg



Kick-Off Call

- ✓ 60 min Telefonat mit Ihrem Team
- ✓ wichtige potenzielle Kunden identifizieren und priorisieren
- ✓ Gemeinsame Zieldefinition

Targeted Prospect Workshop

- ✓ intensiver eintägiger Workshop in Ihrem Unternehmen
- ✓ ein tieferes Verständnis für Ihre wichtigsten Prospects gewinnen
- ✓ Identifizieren neuer Verkaufschancen und Planung gezielter Vertriebsaktivitäten

Classroom-Training zu Pre-Sales-Aktivitäten

- ✓ entweder virtuell oder persönlich
- ✓ lernen Sie, Ihre potenziellen Kunden richtig zu qualifizieren
- ✓ Werttreiber für einzelne Geschäftsfelder entdecken

Classroom-Sitzungen zum Sales-Pitch

- ✓ entweder virtuell oder persönlich
- ✓ Aufbau eines zielgerichteten Verkaufsgesprächs in der Sprache Ihrer Kunden
- ✓ Erstellung von Verkaufspräsentationen mit Hilfe von Storytelling & Whiteboarding

Coaching Calls

- ✓ Ihre neuen Kompetenzen in einem 60 Min 1:1 Call demonstrieren
- ✓ Sales Pitch unter Anwendung des neu Gelernten
- ✓ Empfehlungen um in Live-Gesprächen besser zu agieren.



Mentoring, Projektmanagement & Zugang zu Lerninhalten

Jeder Verkaufsleiter hat während des gesamten Programms vollen Zugriff auf Dokumente und Lernmaterialien, einschließlich personalisierter Feedbackberichte und Aufzeichnungen.

Digital Selling Program



Steigern Sie den Erfolg Ihrer Vertriebs- und Marketingteams im digitalen Zeitalter

In diesem Programm bringen wir Business Analytics und Methoden des Strategic Design Thinking zusammen, um unkonventionelles Denken zu fördern. Gerade im digitalen Zeitalter verschafft das Ihrem Unternehmen einen Wettbewerbsvorteil gegenüber Ihrer Konkurrenz.

Zusammen mit den PDAgroup Experten entwickeln Sie in vier Schritten den gesamten Prozess für Ihre Vertriebs- und Marketingstrategien. Wir begleiten Sie dann bei der Umsetzung dieser Strategien über einen Zeitraum von zwölf Monaten.



In 4 Schritten zum Digital Selling Erfolg



Kick-Off Call

- ✓ 45 Min. Einzelgespräch mit unserem Unternehmensberater
- ✓ Analyse Ihrer aktuellen Situation und Benchmarking
- ✓ Verständnis für die erforderlichen Enablement-Aktivitäten bekommen

Digital Health Check

- ✓ Ihre online Präsenz anhand von über 40 Kriterien bewerten
- ✓ Bericht zu Problemen und Herausforderungen, die verbessert werden sollten
- ✓ Sicherstellung der Verbesserung durch unsere leicht verständlichen Empfehlungen

Strategic Planning Workshop

- ✓ Intensiver halbtägiger Workshop vor Ort zur strategischen Geschäftsplanung
- ✓ Einen Sales- und Marketingplan für die nächsten 12 Monate erstellen
- ✓ Aktionspläne mit aussagekräftigen persönlichen KPIs erstellen

Review Calls

- ✓ Detaillierte Rückmeldung zu Ihren Aktivitäten in einem 30 min Gespräch
- ✓ Erhalten Sie konkrete Empfehlungen und Vorschlägen von unserem Experten
- ✓ Messen des Fortschritts im Hinblick auf Ihre persönlichen KPIs



Mentoring & Reporting

Jeder Teilnehmer erhält während des gesamten Programms vollen Zugriff auf Dokumente und Lernmaterialien, einschließlich persönlicher Feedbackberichte und Aufzeichnungen.

Corporate Learning Program



Eine Lernkultur aufbauen & Ihre Mitarbeiter stärken

Gerade in Zeiten des Fachkräftemangels ist Personalentwicklung ein besonders gewichtiger Erfolgsfaktor für Unternehmen. Lernen on-demand, also kurzfristig, wenn der Bedarf nach einem bestimmten Wissen besteht, wird für Mitarbeiter von immer größerer Bedeutung.

Aber wie fördern Sie aktiv die Entwicklung jedes Einzelnen Tag für Tag?

Welche Trainingsmethoden sind am besten geeignet, um die gewünschten Lernerfolge zu erzielen?



In 5 Schritten zum Corporate Learning Erfolg



Erstgespräch – Analyse-Call

- ✓ 60-minütige Bewertung Ihres Status quo
- ✓ Ihre Herausforderungen identifizieren
- ✓ Programmziele für Ihr Unternehmen festlegen

Virtual Training: Die Macht des Lernens 4.0

- ✓ Erfahren Sie alles zur digitalen Reife & Lernkultur
- ✓ Die Stärke von Einstellungen und Denkweisen verstehen
- ✓ Aktuelle Lernrends kennenlernen

Virtual Training: Leveraging Learning 4.0

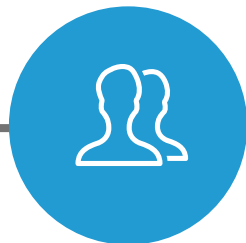
- ✓ Mit Best Practices und Standards beginnen
- ✓ Training von persönlich auf virtuell umstellen
- ✓ Das Lernen durch Microlearning, informellem Lernen und New Work optimieren

Design-Thinking-Workshop: Lernkultur etablieren

- ✓ Intensiver eintägiger Präsenz-Workshop
- ✓ Erstellen eines Aktionsplans zur Personalentwicklung
- ✓ Setzen von konkreten, zukunftsorientierten Zielen zum Aufbau Ihrer Lernkultur

Coaching Call

- ✓ Fortschritte und aktuelle Challenges besprechen
- ✓ Detailliertes Feedback und Anleitung erhalten
- ✓ Aktionsplan an die aktuelle Situation anpassen



Mentoring & Reporting

Jeder Teilnehmer erhält während des gesamten Programms vollen Zugriff auf Dokumente und Lernmaterialien, einschließlich persönlicher Feedbackberichte und Aufzeichnungen.

Design Thinking Program



Echte Innovationen schaffen und zertifizierter Design Thinking Practitioner werden

Unser Design thinking Programm wurde entwickelt, um Ihnen die Fähigkeiten zu vermitteln, die Sie benötigen, um Innovationsteams erfolgreich zu führen und neue Herausforderungen schnell zu lösen.

Das Programm bietet einen Framework, um zu transformieren, wie Ihr Unternehmen mit Problemen umgeht. Wir statten Sie mit einem bewährten Framework aus, um Design Thinking Workshops durchzuführen, einschließlich Tools und Techniken.

Die Teilnehmer werden aktiv einbezogen, indem sie lernen, ihr Wissen direkt in die Praxis umzusetzen.



In 4 Schritten zu Ihrer Design Thinking Certification



Kick-Off Call

- ✓ 60-90 min Call, um Ihnen einen detaillierten Programm-überblick zu geben
- ✓ Geeignete Challenges auswählen, an denen im Programm gearbeitet wird.
- ✓ Lernen Sie, wie man das beste Raum-set-up und Menschen für Ihr Projektteam wählt.

Design Thinking Camp

- ✓ Den Ansatz des Design-Denkens in einem 1-2-tägigen On-Site Workshop lernen.
- ✓ Sich mit bewährten Tools und innovativen Methoden vertraut machen.
- ✓ Einblicke in die Rolle des Trainers gewinnen und über Erfahrungen nachdenken

Group Coaching & Virtual Sessions

- ✓ Vertiefung des Wissens während der einmonatigen Coaching-Phase
- ✓ Kurze Sessions zu ausgewählten Herausforderungen mit Ihrem Projektteam durchführen
- ✓ Erfahrungen, Fortschritte und verbleibende Fragen in zwei virtuellen Gruppencoachings besprechen

Practitioner Validation Calls

- ✓ 60 min Einzelgespräche mit PDAGroup Experten
- ✓ Ersten Herausforderungen, Entwicklungen & Lösung des Projektteams vorstellen
- ✓ Von detailliertem Feedback & Bewertung der Projekte profitieren



Mentoring, Reporting & Project Management

Jeder Teilnehmer erhält während des gesamten Programms vollen Zugriff auf Dokumente und Lernmaterialien, einschließlich personalisiertem Feedback und Statusberichten.



PDAgroup GmbH

Rennweg 1, Postfach 199
A 6020 Innsbruck, Austria
Mobile: +43 699 12385522

PDAgroup.net

Folgen Sie uns



Copyright PDAGroup GmbH

All Rechte vorbehalten.

Englisch:

No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or for any purpose without the express permission of PDAGroup GmbH. The information contained herein may be changed without prior notice.

All other product and service names mentioned and associated logos displayed are the trademarks of their respective companies. Data contained in this document serves informational purposes only. National product specifications may vary.

The information in this document is proprietary to PDAGroup GmbH. This document is a preliminary version and not subject to your license agreement or any other agreement with PDAGroup GmbH. This document contains only intended strategies, developments, and functionalities of the PDAGroup® product and is not intended to be binding upon PDAGroup GmbH to any particular course of business, product strategy, and/or development. PDAGroup GmbH assumes no responsibility for errors or omissions in this document. PDAGroup GmbH does not warrant the accuracy or completeness of the information, text, graphics, links, or other items contained within this material. This document is provided without a warranty of any kind, either express or implied, including but not limited to the implied warranties of merchantability, fitness for a particular purpose, or non-infringement.

PDAGroup GmbH shall have no liability for damages of any kind including without limitation direct, special, indirect, or consequential damages that may result from the use of these materials. This limitation shall not apply in cases of intent or gross negligence.

The statutory liability for personal injury and defective products is not affected. PDAGroup GmbH has no control over the information that you may access through the use of hot links contained in these materials and does not endorse your use of third-party Web pages nor provide any warranty whatsoever relating to third-party Web pages

Deutsch:

Alle Rechte vorbehalten.

Weitergabe und Vervielfältigung dieser Publikation oder von Teilen daraus sind, zu welchem Zweck und in welcher Form auch immer, ohne die ausdrückliche schriftliche Genehmigung durch PDAGroup GmbH nicht gestattet. In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden.

In diesem Dokument erwähnten Namen von Produkten und Services sowie die damit verbundenen Firmenlogos sind Marken der jeweiligen Unternehmen. Sollten die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

Sollten in diesem Dokument enthaltenen Informationen sind Eigentum von PDAGroup GmbH. Dieses Dokument ist eine Vorabversion und unterliegt nicht Ihrer Lizenzvereinbarung oder einer anderen Vereinbarung mit PDAGroup GmbH. Dieses Dokument enthält nur vorgesehene Strategien, Entwicklungen und Funktionen des PDAGroup® - Produkte und ist für die PDAGroup GmbH nicht bindend, einen bestimmten Geschäftsweg, eine Produktstrategie bzw. -entwicklung einzuschlagen. PDAGroup GmbH übernimmt keine Verantwortung für Fehler oder Auslassungen in diesen Materialien. PDAGroup GmbH garantiert nicht die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Informationen, Texte, Grafiken, Links oder anderer in diesen Materialien enthaltenen Elemente. Diese Publikation wird ohne jegliche Gewähr, weder ausdrücklich noch stillschweigend, bereitgestellt. Dies gilt u. ein., aber nicht ausschließlich, hinsichtlich der Gewährleistung der Marktgängigkeit und der Eignung für einen bestimmten Zweck sowie für die Gewährleistung der Nichtverletzung geltenden Rechts.

PDAGroup GmbH übernimmt keine Haftung für Schäden jeglicher Art, einschließlich und ohne Einschränkung für direkte, spezielle, indirekte oder Folgeschäden im Zusammenhang mit der Verwendung dieser Unterlagen. Diese Einschränkung goldgeprägtem nicht bei Vorsatz oder Gröber Fahrlässigkeit.

Sollten die gesetzliche Haftung bei Personenschäden oder die Produkthaftung bleibt unberührt. Die Informationen, auf die Sie möglicherweise über die in diesem Material enthaltenen Hotlinks zugreifen, unterliegen nicht dem Einfluss von PDAGroup GmbH, und PDAGroup GmbH unterstützt nicht die Nutzung von Internetseiten Dritter durch Sie und gibt keinerlei Gewährleistungen oder Zusagen über Internetseiten Dritter ab.